

RENTING TECNOLÓGICO E INDUSTRIAL

flexible

PARA **MAXIMIZAR**

LOS RECURSOS DE LAS EMPRESAS

CENTRE METALÚRGIC



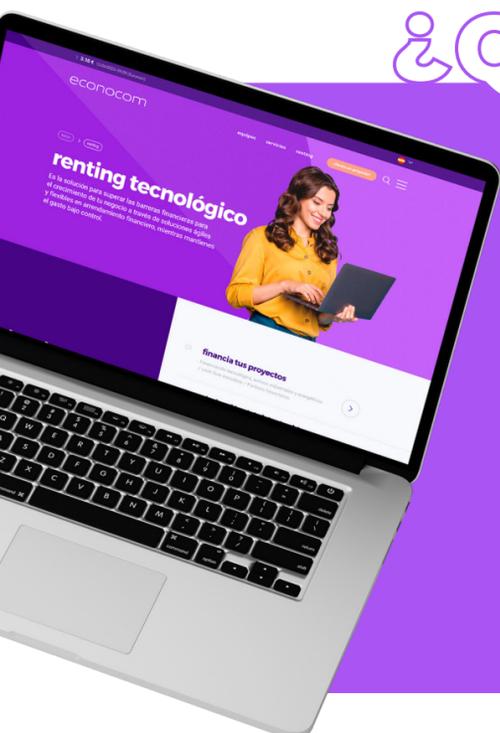
EL MERCADO DEL RENTING

El mercado del renting tecnológico e industrial, como en todos los sectores, está afectado por las circunstancias del mercado, aunque sin entrar al detalle de la situación de inestabilidad actual de la banca, creemos que es un buen momento para apostar por la fórmula del renting y por la renovación del uso de la tecnología, una vez finalizado su ciclo de vida. Empresas de servicios como Econocom, dan sentido a un sinfín de necesidades y demandas donde la banca pasa a un segundo plano.

Las circunstancias del mercado, las propias y las ajenas debido a la globalización, en definitiva, todo el entorno, ha cambiado considerablemente las reglas del juego en las empresas desde el punto de vista laboral, económico y organizativo. Las compañías ya no son las mismas que hace diez años y cada vez más, buscan alternativas para poder seguir financiando sus necesidades de inversión y la mejor manera de no quedarse atrás en un mundo competitivo en el que la tecnología juega un papel clave. Podemos asegurar que la digitalización ha venido para quedarse y el renting tecnológico ha pasado a ser una herramienta fundamental para la utilización de equipamiento tecnológico, tanto en entidades privadas como en administraciones públicas.

& QUÉ ES

EL RENTING?



El renting además de ser un producto que ofrece una flexibilidad infinitamente mayor que la compra o que las soluciones bancarias clásicas, como los préstamos o fórmulas de leasing, es una **solución anticíclica**. Es decir, se trata de una fórmula que ayuda a las empresas a **invertir sus recursos en su "core business"** y pagar por estos activos, tanto industriales como tecnológicos en base a su utilización o necesidad productiva, sin desembolsar una gran cantidad de dinero por la compra cuando se adquiere el equipamiento.

Efectivamente, nuestros clientes tradicionales siguen escogiendo esta fórmula y, cada año hay nuevos clientes interesados. Cada vez hay más empresas que están optando por esta solución que les permite adquirir los recursos digitales e industriales necesarios en cada momento en función de sus necesidades.

LAS VENTAJAS PRINCIPALES DEL RENTING

Las principales ventajas operativas y financieras del renting son la flexibilidad y la fiscalidad. Otras soluciones como el leasing o préstamos para inversión te atan hasta su vencimiento, siendo productos completamente cerrados que, además, no aportan las ventajas del renting. En el renting, Econocom tiene soluciones muy flexibles para tener a disposición la tecnología en todo momento necesaria y herramientas para poder incluir en un renting todo tipo de activos. No hay que olvidar que los proyectos tecnológicos, en la mayoría de los casos, nos aporta una gran ayuda en la gestión y control de las empresas. En definitiva, para la mayoría de las compañías, la tecnología no es un activo productivo, es un activo de gestión. Por ello,

debemos tratarlo como un consumible y como tal necesitamos flexibilidad contractual para que el contrato esté "vivo". Poder incluir más equipos o poder extraerlos y que permitan adaptarnos a los continuos cambios en la empresa.

Cada vez más, en los proyectos de las empresas la parte de servicios es más importante. Esta circunstancia también provoca que Econocom siga adaptándose a las necesidades de sus clientes y del mercado. En este tipo de contratos se incluyen gran parte de servicios que se prestan durante la vida del contrato. Consecuentemente se paga una renta mensual que incluye dichos servicios.

ESPECIALISTAS EN RENTING



Como especialistas en renting tecnológico, el poder unir los servicios con el uso del hardware o software en un único contrato, es una de las tantas soluciones que desarrollamos desde Econocom.

Este tipo de contrato nos ha ayudado a poder acercarnos a nuevos clientes que veían al renting como una solución sencilla sin una parte importante de servicios.

Gracias a los más de 40 años de experiencia en el sector, la propuesta de Econocom es muy amplia. En la parte de renting, **podemos ofrecer a los clientes desde el contrato más sencillo, hasta la solución más flexible, que hay en el mercado**. Por supuesto pasando por soluciones a medida, desarrolladas para proyectos específicos. Uno de nuestros puntos fuertes es el traje a medida.

Por otro lado, Grupo Econocom ofrece también al mercado la distribución del Hardware, que se puede enlazar o no, con un contrato de renting ofreciendo servicios tecnológicos de todo tipo y alcance, como servicios de seguridad digital, servicios cloud, mantenimiento de equipos, soporte a usuarios, gestión de los CPD's, etc., dando al cliente la opción llave en mano: servicios, distribución y financiación.

Los principales rasgos diferenciales frente a la competencia son varios. Los dos principales son nuestra **experiencia** y nuestro **tamaño**, somos líderes en Europa. Un tercero, es la **especificidad** de nuestros productos y soluciones, pensados y diseñados para la tecnología y el traje a medida a nivel industrial.

La fórmula del renting seguirá creciendo cada año solo hay que compararnos con el mercado del automóvil, para ver todo el recorrido que tenemos para crecer. Podríamos decir que un 90% de las empresas utilizan la fórmula del renting para su flota de vehículos, aunque, sin embargo, no estamos ni en un 32% en el renting tecnológico o industrial; al mercado solo le queda seguir creciendo.

Hasta ahora, a nivel tecnológico, era habitual comprar los equipos y tenerlos "hasta quemarlos", manteniéndolos en las empresas hasta que no quedaba más remedio que sustituirlos porque ya no

cumplían con su cometido. Sin embargo, el arrendamiento tecnológico es un recurso adecuado y es una tendencia cada vez más utilizada en las compañías eco-responsables debido a la reducción de costes, optimización de los procesos y reciclaje de los equipos al final de su vida útil.

Otras de las ventajas de la renovación tecnológica, es que el nuevo equipo disponible es más eficiente, tiene mejores prestaciones, un mayor rendimiento y un impacto menor en el medio ambiente respecto al anterior activo tecnológico, reduciéndose así, la huella digital. Y es que, la obsolescencia conlleva un problema de residuos innecesarios que provoca daños en el entorno.

El arrendamiento tecnológico es, por tanto, un factor clave para que las empresas puedan alcanzar la eficiencia y la productividad deseada a la par, de ser eco-responsables. Entre sus principales ventajas caben destacar: mejorar la digitalización, olvidándose de la gestión de los activos, olvidando mucho valor en el día a día, contribuir positivamente en el impacto al medio ambiente, e invertir y focalizar recursos propios en la innovación y desarrollo de la empresa.

Desde Econocom estamos constantemente pensando en soluciones que, en su mayoría, vienen inspiradas por las inquietudes de nuestros clientes, Partners y contactos en general, por lo que durante este 2023 seguiremos innovando en productos, soluciones contratos de arrendamiento flexible o nuevos servicios para satisfacer las necesidades de nuestros clientes.

Xavier Linares

Director General Actividad TM&F